УДК/UDC 339.923

Проблемы правового регулирования деятельности транснациональных корпораций

Лящук Анна Сергеевна
студентка юридического факультета
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
г. Краснодар, Россия
e-mail: anna.lyashuk.97@mail.ru

Облицов Владислав Альбертович
студент юридического факультета
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
г. Краснодар, Россия

Аннотация

Экономический фактор занимает, пожалуй, одно из самых важных мест в жизни отдельно взятого государства. Сегодня национальная экономика одного государства тесно переплетается с хозяйственной жизнью других стран. Современное межгосударственное экономическое пространство развивается быстрыми темпами, что порождает немало открытий в своей области. Актуальным субъектом современных межнациональных и межгосударственных отношений выступают транснациональные корпорации. Регулирование деятельности ТНК далеко несовершенно, а потому вопросы статуса транснациональных корпораций нашли свое отражение в рассматриваемой статье. Авторы обращаются к вопросам единого определения понятия ТНК и ее основных черт, а также изучают проблему отсутствия единого правового регулирования деятельности транснациональных корпораций. В заключение авторами делаются обоснованные выводы и предлагаются пути решения насущных проблем.

Ключевые слова: экономика, хозяйствующий субъект, корпорации, предприятия, транснациональные корпорации, страны головного базирования.

The Issues of Legal Regulation of Transnational Corporations Activities

Lyaschuk Anna Sergeyevna
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
e-mail: anna.lyashuk.97@mail.ru

Oblitsov Vladislav Albertovich
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia

Abstract

The economic factor occupies perhaps one of the most important places in the life of a single state. Today, the national economy of one state is closely intertwined with the economic life of other countries. The modern interstate economic space is developing rapidly, which generates a lot of discoveries in its field. Transnational corporations are the actual subject of modern interethnic and interstate relations. Regulation of the activities of TNCs is far from perfect, and therefore the issues of the transnational corporations status are reflected in the article. The authors address the issues of a single definition for TNC and its main features, as well as the problem of the lack of a unified legal regulation of transnational corporations. In conclusion, the authors make substantiated conclusions and propose solutions to pressing problems.

Key words: economy, economic entity, corporations, enterprises, transnational corporations, home countries.

Сегодня, делая шаги навстречу новой постиндустриальной эпохе, вместе с информационной, коммуникационной, политической, научной развивается и экономическая сфера жизнедеятельности общества. Экономический фактор играет важную роль не только на национальном, но и на международном уровне. Одним из важных элементов современных международных экономических отношений выступают транснациональные корпорации (ТНК).

Термин «транснациональная корпорация» появился сравнительно недавно. В международном обороте его начали применять в середине 70-х годов. Многие ученые по-разному трактуют этот термин, однако единого, закрепленного понятия ТНК выработано не было.

ТНК — это экономически могущественные группы предприятий, состоящие и являющиеся самостоятельным юридическим лицом головной компании, располагающейся в стране базирования, и из нескольких являющихся самостоятельными юридическими лицами дочерних компаний или не являющихся таковыми филиалов в других странах [1].

Так как деятельность ТНК затрагивает множество различных государств, то Комиссия по транснациональным корпорациям ООН предложила свой вариант раскрытия этого понятия. По их мнению, ТНК — это компания:

— имеющая учреждения в двух и более странах;
— проводящая единую политику и реализующая общую стратегию через управляющий орган;
— связывающая отдельные единицы разными способами их взаимодействия.

Несмотря на то что фактически ТНК являются самостоятельными субъектами международных отношений, они обладают экономическим и организационным единством, т. е. их руководство подлежит единому аппарату управления, что дает проводить единое экономическое планирование и развитие ТНК. Это позволяет определить их деятельность не только как крупномасштабную, но и как глубоко интегрированную.

Транснациональные корпорации, на сегодняшний день, являются крупнейшими мировыми хозяйствующими субъектами. Наиболее известные из них — Apple, Microsoft, Googl», Mc Donald's, Coca-Cola, Danone, Ford, в России — «Аэрфлот», «Газпром», «Лукойл», «Ингосстрах». Это совершенно разные по технологии, производству, организации ТНК, но объединенные между собой рядом противоречивых вопросов. Помимо вышеперечисленных ТНК с каждым годом их количество увеличивается, что ставит проблему их регулирования намного острее, чем в преды-

дущие годы.

На сегодняшний день не было выработано единого общепризнанного определения понятия «транснациональная корпорация» [2]. Так, Г. М. Вельяминов определяет транснациональные корпорации как многонациональные предприятия, полностью независимые от страны их происхождения и формы собственности, имеющие отделения в двух или более странах, функционирующие в соответствии с системой принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и общую стратегию [3]. По мнению В. Г. Витцтум, ТНК — это предприятия, которые владеют организациями за пределами границ государства их местонахождения или контролируют их [4].

В различных странах имеются схожие по смыслу и звучанию определения, такие как: «транснациональная компания», «транснациональные группы», «транснациональный концерн». Однако, определить, что речь идет об одном и том же попросту нельзя, так как не существует и единых критериев для их отождествления и определения.

С правовой точки зрения основная сложность заключается в том, что ТНК — это не один субъект права, а совокупность юридических лиц, имеющих личный закон отдельных стран мира.

Исходя из этого, мы видим огромнейшую для экономики всего мирового сообщества проблему: отсутствие универсального межгосударственного нормативно-правового акта, который бы регулировал деятельность ТНК. Однако нельзя сказать, что на международной арене не предпринималось попыток унифицировать норму о ТНК [5]. Одна из первых попыток реализовать единый закон регулирования ТНК состоялась в 1976 году. Тогда были разработаны ориентиры «Организации экономического сотрудничества и развития» для многонациональных предприятий. Затем в 1977 году была разработана «Декларация Международной организации труда» в которой освещались вопросы отношения между работниками ТНК и ее администрацией. А также в ООН разрабатывался так называемый проект Кодекса поведения ТНК, ключевыми моментами которого стали задачи определения понятия ТНК, сторон, ос-

новных вопросов о юридической силе и сфере применения предстоящего кодекса.

Попытки создания данного кодекса заключались в принятии такого документа, который состоял из норм, устанавливающих обязательные требования и норм, требующих государственно-правовую реализацию. Однако, данный проект так и не был реализован в связи с неудачей согласовать различные позиции данного акта.

Подводя итог можно сказать, что ТНК, с одной стороны, — мощный экономический инструмент развития многих стран, в которых располагаются «придатки» головного офиса, а с другой — инструмент политического доминирования, эксплуатации и монополии. Поэтому, на наш взгляд, факт отсутствия единого межгосударственного регулирования деятельности ТНК можно объяснить лишь одним: отсутствием заинтересованности стран-сторон ТНК не только в Кодексе, но и в отдельных единых международных нормах рекомендательного характера. Причина тому — нежелание стран головного базирования ТНК общеустановленного законодательного закрепления единых прав, обязанностей и ответственности наравне с дочерними корпорациями.

Список литературы

1. Международное право: Учебник / отв. ред. С. А. Егоров. Статут, 2015.

2. Кудрявцева Л. В. Международное частное право: действующие нормативные акты: учеб. пособие. М-во образования и науки РФ, Российский гос. социальный ун-т. Анапский фил., 2010. С. 39.

3. Международное право: опыты / отв. ред. Г. М. Вельяминов. Статут, 2015.

4. Международное право = Volkerrecht / Вольфганг Граф Витцтум, М. Боте, Р. Дольцер и др.; пер. с нем. Н. Спица; сост. В. Бергманн; 2-е изд. М.: Инфотропик Медиа, 2015. Серия «Германская юридическая литература: современный подход». Кн. 2. 1072 с.

5. Е. В. Ленский, В. А. Цветков. Транснациональные финансово-промышленные группы и межгосударственная экономическая интеграция: реальность и перспективы. М.: АФПИ еженедельника «Экономика и жизнь», 2009.