УДК/UDC 346

К вопросу о понятии «сельскохозяйственный производитель»

Терлыч Илья Анатольевич
студент юридического факультета
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
г. Краснодар, Россия
e-mail: koer124@mail.ru

Астраханкин Александр Андреевич (научный руководитель)
старший преподаватель кафедры международного частного и предпринимательского права
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
г. Краснодар, Россия
e-mail: astrahankin_a_a@mail.ru

Аннотация

В статье проводится анализ различных понятий сельскохозяйственного товаропроизводителя, содержащихся в законодательстве Российской Федерации, выделяются общие критерии, на основании чего предлагается сформулировать универсальное понятие, способное устранить разночтения в правоприменительной деятельности.

Ключевые слова: сельскохозяйственный товаропроизводитель, сельское хозяйство, контрактация, предпринимательская деятельность.

On the Issue of the Notion of Agricultural Producer

Terlych Ilya Anatolyevich
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
e-mail: koer124@mail.ru

Astrakhankin Aleksandr Andreyevich (research advisor)
senior lecturer of the International Private and Business Law Department
Kuban State Agrarian University

Krasnodar, Russia
e-mail: astrahankin_a_a@mail.ru

Abstract

The article provides the analysis of various notions of agricultural commodity producer that exist in the legislation of the Russian Federation. The author states general criteria on the basis of which they propose to formulate a universal notion which would be able to eliminate discrepancy in law enforcement activities.

Key words: agricultural producer, agriculture, procurement, business activity.

В настоящее время в российском законодательстве и доктрине нет единого подхода к пониманию термина «сельскохозяйственный товаропроизводитель». Однако получение статуса сельскохозяйственного товаропроизводителя носит весьма значимый характер. Обусловлено это тем, что государство считает сельскохозяйственного товаропроизводителя с экономической стороны гражданского оборота наиболее слабым субъектом в силу рода деятельности, обладающей своей спецификой: в первую очередь это повышенная рисковость производства. Таким образом, законодатель выделяет сельскохозяйственного товаропроизводителя как особого субъекта правоотношений. Одним из воплощений особенностей правового статуса сельскохозяйственного товаропроизводителя в гражданском законодательстве является договор контрактации. Так, например, законодатель сужает основания привлечения к ответственности сельскохозяйственного товаропроизводителя следующим образом: лицо, осуществляющее производство сельхозпродукции и не исполнившее обязательство или исполнивше его ненадлежащим образом, будет нести ответственность при наличии вины [1].

Получение статуса сельскохозяйственного товаропроизводителя несет за собой не только правовые преференции, но и экономические. Государство осуществляет поддержку хозяйствующих субъектов, обладающих подобным статусом, посредством установления особых налоговых режимов, льготного кредитования, страхования, субсидирования, содей-

ствует формированию удобных и выгодных лизинговых программ.

Рассмотрим существующие в законодательстве понятия сельскохозяйственного товаропроизводителя, закрепленные в ряде федеральных законов.

Так, в соответствии со статьей 1 ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» от 08.12.1995 № 193-ФЗ (ред. от 03.07.2016) сельскохозяйственным товаропроизводителем признается как физическое, так и юридическое лицо, выполняющее производство сельскохозяйственной продукции. Данная продукция должна составлять в стоимостном выражении более 50% общего объема производимой продукции, это относится также к рыболовецким артелям [2].

Согласно статье 3 ФЗ «О развитии сельского хозяйства» от 29.12.2006 № 264-ФЗ «сельскохозяйственными товаропроизводителями признаются организация, индивидуальный предприниматель, осуществляющие производство сельскохозяйственной продукции, ее первичную и последующую (промышленную) переработку (в том числе на арендованных основных средствах) в соответствии с перечнем, утверждаемым Правительством Российской Федерации, и реализацию этой продукции при условии, что в доходе сельскохозяйственных товаропроизводителей от реализации товаров (работ, услуг) доля дохода от реализации этой продукции составляет не менее чем семьдесят процентов за календарный год» [3].

В статье 177 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О несостоятельности (банкротстве)» говорится, что «под сельскохозяйственными организациями понимаются юридические лица, основными видами деятельности которых являются производство или производство и переработка сельскохозяйственной продукции, выручка от реализации которой составляет не менее чем пятьдесят процентов общей суммы выручки» [4].

В свою очередь, Налоговый кодекс в ч. 2 ст. 346.2 закрепляет, что «сельскохозяйственными товаропроизводителями признаются организации и индивидуальные предприниматели, производящие сельскохозяй-

ственную продукцию и (или) выращивающие рыбу, осуществляющие ее первичную и последующую (промышленную) переработку и реализующие эту продукцию и (или) рыбу при условии, что в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) таких организаций или индивидуальных предпринимателей доля дохода от реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции и (или) выращенной ими рыбы, включая продукцию ее первичной переработки, произведенную ими из сельскохозяйственного сырья собственного производства и (или) выращенной ими рыбы, составляет не менее 70 процентов» [5].

Таким образом, становится очевидным, что в действующем российском законодательстве нет единого определения сельскохозяйственного товаропроизводителя. Каждый федеральный закон вкладывает различные критерии в данное понятие. О наличии подобной проблемы упоминал в своих работах ряд авторов [6, 7, 8]. Так, О. Ю. Каменова пишет, что одной из характерных проблем современной системы налогообложения аграрного сектора остается неопределенность относительно понятия «сельскохозяйственные производители» [9]. О. Ю. Семенова и Е. Е. Козлова также указывают на отсутствие единого понятия. [10]

Выделим наиболее важные, на наш взгляд, критерии сельскохозяйственного товаропроизводителя:

— сельскохозяйственным товаропроизводителем признается лицо (как физическое, так и юридическое), которое производит сельскохозяйственную продукцию и (или) выращивает рыбу, осуществляет первичную и последующую (промышленную) переработку и реализацию своей продукции;
— в общем доходе от реализации товаров, выполнения работ и оказания услуг таких физических и юридических лиц доля дохода от реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции и (или) выращенной рыбы, включая продукцию ее переработки, произведенную из сельскохозсырья собственного производства и (или) выращенной ими рыбы, составляет не менее 50%, включая рыболовецкие артели.

На основании проведенного исследования считаем целесообразным предложить следующее определение сельскохозяйственного товаропроизводителя: сельскохозяйственными товаропроизводителями признаются как физические, так и юридические лица, производящие сельскохозяйственную продукцию и (или) выращивающие рыбу, осуществляющие ее первичную и последующую (промышленную) переработку и реализующие эту продукцию и (или) рыбу при условии, что в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) таких физических и юридических лиц доля дохода от реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции и (или) выращенной ими рыбы, включая продукцию ее первичной и последующей (промышленной) переработки, произведенную ими из сельскохозяйственного сырья собственного производства и (или) выращенной ими рыбы, составляет не менее 50%, включая рыболовецкие артели.

Список литературы

1. Астраханкин А. А. Проблемы ответственности производителя сельскохозяйственной продукции по договору контрактации // Юриспруденция. 2010. Т. 16. № 4. С. 13–19.

2. Федеральный закон «О сельскохозяйственной кооперации» от 08 декабря 1995 г. № 193-ФЗ // Российская газета. 1995. 16 декабря. № 242.

3. Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ // Российская газета. 2007. 11 января. № 2.

4. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ // Российская газета. 2002. 2 ноября. № 209–210.

5. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ // Российская газета. 2000. 10 августа. № 153–154.

6. Новоселов А. В. О проблемах совершенствования правового статуса сельскохозяйственных кооперативов // Успехи современной науки. 2016. Т. 2. № 3. С. 98–100.

7. Новоселов А. В. К вопросу о правоспособности сельскохозяйственных кооперативов // Успехи современной науки и образования. 2015. № 3. С. 89–92.

8. Новоселов А. В. Проблемы правоспособности сельскохозяйственных кооперативов // Научный журнал КубГАУ. 2016. № 120. С. 1199–1210.

9. Каменнова Ю. О. Актуальные проблемы налогообложения субъектов аграрного сектора экономики и пути их решения // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Экономика. 2015. № 1. С. 122–127.

10. Семенова О. Ю., Козлова Е. Е. Современные проблемы налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей // Научный вестник Костромского государственного технологического университета. 2010. № 1. С. 9.