УДК/UDC 347.1

Сельскохозяйственный товаропроизводитель: некоторые проблемы правового определения понятия

Саенко Дарья Георгиевна
студентка юридического факультета
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
г. Краснодар, Россия
e-mail: dariasaenko@mail.ru

Аннотация

В данной статье рассматриваются закрепленные в различных законодательных актах определения понятия «сельскохозяйственный товаропроизводитель». Автор статьи анализирует положительные и отрицательные стороны приведенных трактовок этого термина. Также вносятся предложения об исправлении имеющихся недостатков в законодательстве и предлагается собственное определение понятия «сельскохозяйственный товаропроизводитель».

Ключевые слова: сельскохозяйственный товаропроизводитель, сельскохозяйственная организация, агропромышленный комплекс, сельское хозяйство, сельскохозяйственная кооперация, крестьянское (фермерское) хозяйство, сельскохозяйственная продукция, сельскохозяйственный кооператив, предпринимательская деятельность.

Agricultural Commodity Producer: Some Issues on the Legal Definition of the Notion

Sayenko Darya Georgiyevna
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
e-mail: dariasaenko@mail.ru

Abstract

In this article, the author examines the definitions of the notion of agricultural commodity producer recognised in various legislative acts. The author analyses the advantages and disadvantages of these versions of the term, proposes some corrections of the existing shortcomings of the legislation, and gives her own definition of the notion of agricultural commodity producer.

Key words: agricultural commodity producer, agricultural organisation, agricultural sector, agriculture, agricultural cooperation, peasant (farm) enterprise, agricultural production, agricultural cooperative, business activity.

В области правового регулирования сельскохозяйственной предпринимательской деятельности существует немало проблем, одной из которых является отсутствие единообразного понимания законодателем термина «сельскохозяйственный товаропроизводитель», на что неоднократно обращалось внимание в научной юридической литературе [1, 2, 3].

В соответствии со статьей 3 Федерального закона Российской Федерации от 29.12.2006 № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» сельскохозяйственными товаропроизводителями признаются организация, индивидуальный предприниматель, осуществляющие производство сельскохозяйственной продукции, ее первичную и последующую переработку, а также реализацию этой продукции при условии, что в доходе сельскохозяйственных товаропроизводителей от реализации товаров (работ, услуг) доля дохода от реализации этой продукции составляет не менее 70% за календарный год [4]. Также к сельскохозяйственным товаропроизводителям данный закон относит граждан, ведущих личное подсобное хозяйство, крестьянские (фермерские) хозяйства, а также сельскохозяйственные потребительские кооперативы.

В свою очередь, в статье 2 Федерального закона Российской Федерации от 09.07.2002 № 83-ФЗ «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей» к сельскохозяйственным товаропроизводителям отнесены лишь организации, крестьянские (фермерские) хо-

зяйства и индивидуальные предприниматели, признанные таковыми в соответствии со статьей 3 Федерального закона Российской Федерации от 29 декабря 2006 года № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» [5]. Таким образом, данный закон не относит к сельскохозяйственным производителям граждан, ведущих личное подсобное хозяйство.

В соответствии со статьей 1 Федерального закона Российской Федерации от 08.12.1995 № 193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» под сельскохозяйственным товаропроизводителем понимается физическое или юридическое лицо, осуществляющее производство сельскохозяйственной продукции, которая составляет в стоимостном выражении более 50% общего объема производимой продукции; для рыболовецкой артели (колхоза) это число составляет 70% и включается в себя, помимо собственно производства сельскохозяйственной продукции, также уловы водных биологических ресурсов [6]. Отличие данного определения от приведенных в других актах законодательства состоит в том, что в этом случае для определения соответствия физического или юридического лица критериям, установленным для сельскохозяйственных товаропроизводителей, необходимо рассчитать долю произведенной продукции в ее стоимостном выражении, а не долю дохода, полученного от ее реализации.

Пожалуй, самое развернутое определение понятия сельскохозяйственного товаропроизводителя закреплено законодателем в части 2 статьи 346.2 Налогового кодекса Российской Федерации, в соответствии с которой сельскохозяйственными товаропроизводителями признаются:

1) организации и индивидуальные предприниматели, производящие сельхозпродукцию, осуществляющие ее первичную и последующую переработку и реализующие эту продукцию, при условии, что в их общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) доля дохода от реализации произведенной ими сельхозпродукции, включая продукцию ее первичной переработки, произведенную ими из сельскохозяйственного сырья собственного производства, а также от оказания сельскохозяйственным

товаропроизводителям услуг составляет не менее 70%;

2) организации и индивидуальные предприниматели, оказывающие сельскохозяйственным товаропроизводителям услуги, которые относятся к вспомогательной деятельности в области производства сельскохозяйственных культур и послеуборочной обработки сельхозпродукции, при условии, что доля дохода, полученного от реализации таких услуг, составляет не менее 70%;
3) сельскохозяйственные потребительские кооперативы, у которых доля доходов от реализации сельскохозяйственной продукции собственного производства, включая продукцию первичной переработки, произведенную из сельскохозяйственного сырья собственного производства, а также от выполненных работ (услуг) для членов данных кооперативов составляет в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) не менее 70% [7].

Таким образом, налоговое законодательство не относит к сельскохозяйственным товаропроизводителям граждан, ведущих личное подсобное хозяйство, и крестьянские (фермерские) хозяйства. Говоря о сельскохозяйственных товаропроизводителях, необходимо также отметить, что законодатель использует сходное понятие «сельскохозяйственная организация». Так, в соответствии с пунктом 1 статьи 177 Федерального закона Российской Федерации от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», под сельскохозяйственными организациями понимаются юридические лица, основными видами деятельности которых являются производство или производство и переработка сельскохозяйственной продукции, выручка от реализации которой составляет не менее 50% общей суммы выручки [8]. При этом особенности банкротства сельскохозяйственных организаций, предусмотренные этим законом, применяются также к рыболовецким артелям (колхозам), выручка которых от реализации произведенной или произведенной и переработанной сельскохозяйственной продукции и уловов водных биологических ресурсов составляет не менее 70% общей суммы выручки. Исходя из анализа данного понятия, мы можем сделать вывод, что оно лишь частично совпадает с

понятием «сельскохозяйственный товаропроизводитель», являясь более узким по смыслу. Так сельскохозяйственным товаропроизводителем может считаться сельскохозяйственная организация — рыболовецкая артель или иная сельскохозяйственная организация, выручка которой от реализации сельскохозяйственной продукции составляет не менее 70%.

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сделать вывод о наличии противоречий между формулировками одного и того же понятия «сельскохозяйственный товаропроизводитель». Сглаживая данные несоответствия, законодатель упоминает, что конкретное понятие, указанное в нормативно-правовом акте, используется «в целях настоящего Федерального закона». Но в данном случае возникает вопрос, насколько вообще необходимо для каждого закона давать свое понимание терминологии, используя такую оговорку [9]. Присоединяясь к мнению Д. В. Башмакова и М. И. Паладиной, мы считаем, что конструирование одноименного понятия для «обслуживания» каждого конкретного закона ничем не оправдано [9, 10]. Придание различного значения одноименным терминам выступает ярким свидетельством несовершенства юридической техники, что приводит в дальнейшем к возникновению путаницы непосредственно при применении закона.

Еще одним недостатком в конструировании понятия «сельскохозяйственный товаропроизводитель» является то, что, законодатель не уточняет, какой срок должен браться за основу при вычислении дохода, полученного от реализации сельскохозяйственной продукции, или, в случае с сельскохозяйственными кооперативами, стоимости произведенной продукции: весь период деятельности юридического лица или же конкретный календарный период. В такой ситуации, на наш взгляд, необходимо учесть положительную сторону конструкции понятия «сельскохозяйственный товаропроизводитель» в Федеральном законе «О развитии сельского хозяйства», где указывается, что период исчисления дохода от реализации товаров составляет «календарный год» [4].

Таким образом, на основании вышесказанного мы предлагаем следующее. Необходимо устранить противоречия между различным пони-

манием термина «сельскохозяйственный товаропроизводитель», для чего следует внести соответствующие изменения в федеральное законодательство, выработав единое понятие сельскохозяйственного товаропроизводителя. Мы предлагаем следующую формулировку: это организация, индивидуальный предприниматель, гражданин, ведущий личное подсобное хозяйство, крестьянское (фермерское) хозяйство, осуществляющие производство сельскохозяйственной продукции, ее первичную и последующую переработку и реализацию при условии, что в общем объеме произведенной продукции доля сельскохозяйственной продукции в стоимостном выражении составляет не менее чем 50% за календарный год.

Список литературы

1. Новоселов А. В. Проблемы правосубъектности сельскохозяйственных кооперативов // Научный журнал КубГАУ. 2016. № 120. С. 1199–1210. URL: http://ej.kubagro.ru/2016/06/pdf/79.pdf (дата обращения: 16.02.2017).

2. Новоселов А. В. К вопросу о правоспособности сельскохозяйственных кооперативов // Успехи современной науки и образования. 2015. № 5. С. 89–92.

3. Новоселов А. В. О проблемах совершенствования правового статуса сельскохозяйственных кооперативов // Успехи современной науки. 2016. Т. 2. № 3. С. 98–100.

4. Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 1. Ст. 27.

5. Федеральный закон «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей» от 09 июля 2002 № 83-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 28. Ст. 2787.

6. Федеральный закон «О сельскохозяйственной кооперации» от 08 декабря 1995 г. № 193-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 50. Ст. 4870.

7. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05 августа 2000 г. № 117-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000. № 32. Ст. 3340.

8. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 43. Ст. 4190.

9. Башмаков Д. В. Актуальные вопросы несостоятельности (банкротства) в агропромышленном комплексе России // Имущественные отношения в Россий-

ской Федерации. 2011. № 9. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-nesostoyatelnosti-bankrotstva-v-agropromyshlennom-komplekse-rossii (дата обращения: 02.01.2017).

10. Палладина М. И. О юридических категориях и терминах в аграрном праве // Государство и право. 2000. № 7. С. 42–48.